



Vertriebsmitarbeiter (Home Office) (w/m/d) Precision Farming Lösungen

Kleffmann Digital RS bietet intelligente satellitengestützte Lösungen für mehr Effizienz und Nachhaltigkeit in der Landwirtschaft. Die Software "MyDataPlant" ermöglicht es Landwirten, ihre Felder bedarfsgerecht und präzise zu bearbeiten.

Wir sind ein innovatives mittelständisches Unternehmen und möchten unser Vertriebs-Team verstärken.

IHRE AUFGABEN

- ◆ Sie sind verantwortlich für den Vertrieb und Kundenservice in Brandenburg, Thüringen, Sachsen und Sachsen-Anhalt.
- ◆ Sie stellen den Landwirten und Verbänden/Distributoren unsere Precision Farming Lösungen vor und gewinnen neue Kunden.
- ◆ Sie führen unsere Lösungen auf den landwirtschaftlichen Betrieben ein und schulen die Landwirte.
- ◆ Sie tauschen sich eng mit den KollegInnen innerhalb des Vertriebs-Teams sowie den weiteren Teams (insbes. Produkt Management) aus, um unsere Lösungen und Vertriebswege weiter zu verbessern.

IHR PROFIL

- ◆ Sie haben Ihre landwirtschaftliche Ausbildung/Ihr Studium erfolgreich abgeschlossen.
- ◆ Sie verfügen über gute Kenntnisse der Landmaschinenteknik und der entsprechenden Steuerungssysteme. Darüber hinaus haben Sie Freude am Umgang mit Technologien.
- ◆ Sie haben ein sicheres Auftreten, gehen gerne auf Menschen zu und sind service-orientiert.
- ◆ Erfahrungen im Vertrieb sind wünschenswert, aber keine Bedingung.

WIR BIETEN

- ◆ Die Möglichkeit, die Zukunftsbranche Landwirtschaft mitzugestalten und am Geschäftserfolg teilzuhaben.
- ◆ Home Office und flexible Arbeitszeiten.
- ◆ Einen unbefristeten Arbeitsvertrag und betriebliche Altersvorsorge.
- ◆ Team Events, ein offenes Miteinander und flache Hierarchien.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte geben Sie darin Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung an. Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns gerne an.