



Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) Precision Farming Lösungen

Kleffmann Digital RS bietet intelligente satellitengestützte Lösungen für mehr Effizienz und Nachhaltigkeit in der Landwirtschaft. Die Software "MyDataPlant" ermöglicht es Landwirten, ihre Felder bedarfsgerecht und präzise zu bearbeiten.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt möchten wir unser Vertriebs-Team verstärken.

IHRE AUFGABEN

- ◆ Sie sind verantwortlich für den Vertrieb und Kundenservice in Brandenburg, Thüringen, Sachsen und Sachsen-Anhalt.
- ◆ Sie stellen den Landwirten und Verbänden/Distributoren unsere Precision Farming Lösungen vor und gewinnen neue Kunden.
- ◆ Sie führen unsere Lösungen auf den landwirtschaftlichen Betrieben ein und schulen die Landwirte.
- ◆ Sie sammeln Erkenntnisse zum Markt und optimieren Vertriebswege.
- ◆ Sie tauschen sich eng mit den KollegInnen innerhalb des Vertriebs-Teams sowie den weiteren Teams (insbes. Produkt Management) aus, um unsere Lösungen weiter zu verbessern.

IHR PROFIL

- ◆ Sie haben Ihre landwirtschaftliche Ausbildung (idealerweise mit dem Schwerpunkt Pflanzenbau) erfolgreich abgeschlossen.
- ◆ Sie verfügen über gute Kenntnisse der Landmaschinenteknik und der entsprechenden Steuerungssysteme.
- ◆ Sie haben ein sicheres Auftreten und es fällt Ihnen leicht, auf Menschen zuzugehen.
- ◆ Wir stellen uns eine kundenorientierte und zielstrebige Vertriebspersönlichkeit vor, die Freude am Umgang mit Technologien hat und den Ausbau unseres Geschäfts mitgestalten möchte. Erfahrungen im Vertrieb sind wünschenswert, aber keine Bedingung.

WIR BIETEN

- ◆ Vielseitige Aufgaben in einem innovativen und internationalen Geschäftsumfeld.
- ◆ Ein offenes Miteinander, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte geben Sie darin Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung an. Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns gerne an.